

# Arbeitskreise

## „ASIA-Sourcing“ und „Sourcing in Mittel- und Osteuropa“

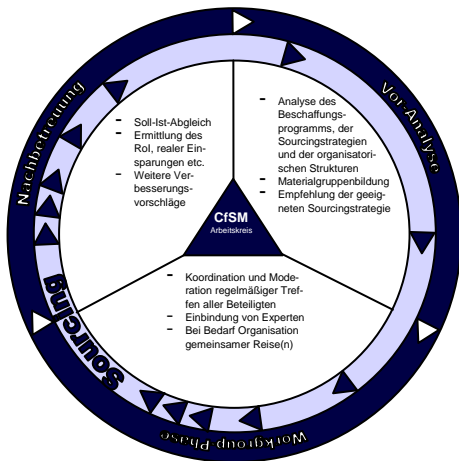
Seit 2005 organisiert das CfSM - Centrum für Supply Management regelmäßig Arbeitskreise für Unternehmen, die sich mit dem Einkauf in Asien und/oder Mittel- und Osteuropa befassen.

Wollen Sie

- ... erste Schritte in Asien oder Osteuropa wagen oder Ihr bereits bestehendes Engagement verstärken?
- ... Kosten sparen durch gemeinsame Nutzung von Know-how und Ressourcen?
- ... von Erfahrungen im Beschaffungsprozess anderer profitieren und sich austauschen?
- ... gemeinsam den Beschaffungsmarkt Asien oder Osteuropa erkunden und nutzen?

**Nutzen Sie die Möglichkeit sich mit Kollegen und Fachexperten auszutauschen!**

### Ablauf



Über einen Zeitraum von 12 Monaten finden regelmäßige Treffen statt, um sich untereinander auszutauschen und gezielt Themen gemeinsam zu erarbeiten. In den Arbeitskreis werden zu spezifischen Problemstellungen Experten aus dem CfSM-Global-Sourcing-Netzwerk eingebunden.

Das CfSM moderiert und koordiniert den gesamten Prozess und gibt Hilfestellungen.

Die Durchführung der Aktivitäten an sich steuert jedes Unternehmen selbst. Dabei steht das CfSM und unser Global Sourcing-Experten-Netzwerk als Partner bei Bedarf zur Verfügung.

Sofern gewünscht werden auch Kooperationsmöglichkeiten unter den Arbeitskreisteilnehmern eruiert, um gemeinsam die Märkte zu bearbeiten.

Die nächsten Einstiegsmöglichkeiten:

**ASIA-Sourcing: Januar/Februar 2010** (Start des vierten Arbeitskreises)

**MOE-Sourcing: Mitte 2010** (Start des dritten Arbeitskreises war im Juni 2009)

Für die Teilnahme an einem Arbeitskreis wird eine jährliche Organisationsgebühr von 1.500 EUR zzgl. MwSt. erhoben.

Weitere Informationen: [www.supply-markets.com/arbeitskreise](http://www.supply-markets.com/arbeitskreise)

oder Dr. Holger Müller (Tel.: +49/(0)351/8106638; E-Mail: [Holger.Mueller@cfsm.de](mailto:Holger.Mueller@cfsm.de)).

### Bisherige Teilnehmer an Arbeitskreisen:

Albert Ziegler GmbH & Co. KG • ASG Luftfahrttechnik und Sensorik GmbH • B. Braun Melsungen AG • Battenfeld Kunststoffmaschinen GesmbH • BLANCO GmbH + Co. KG • BDT AG • Berker GmbH & Co. KG • BIOTRONIK GmbH & Co. KG • Braunschweiger Flammenfilter GmbH • Brose Fahrzeugteile GmbH + Co. KG • Brückner Maschinenbau GmbH & Co. KG • Brüel & Kjær Vibro GmbH • Bühler GmbH • catem GmbH & Co. KG • Celanese AG • Coherent GmbH • Corus Deutschland GmbH • CROWN Verpackungen Deutschland GmbH • DE-STA-CO Europe GmbH • EJOT Baubefestigungen GmbH & Co. KG • Feldbinder Spezialfahrzeugwerke GmbH • Friedrich Delker GmbH & Co. KG • F.S. Fehrer GmbH & Co. KG • GEA Air Treatment GmbH • GEBRA GmbH & Co. Sicherheitsprodukte KG • GILDEMEISTER Drehmaschinen GmbH • Greschalux GmbH • Heidelberg Postpress Deutschland GmbH • HERLITZ PBS AKTIENGESELLSCHAFT • Hottinger Baldwin Messtechnik GmbH • Jungheinrich AG • Lisa Dräxlmaier GmbH • Lenhardt Maschinenbau GmbH • MAG Industrial Automation Systems • MASCHINENFABRIK REINHAUSEN GMBH • Megamat GmbH • Metabowerke GmbH • Mettler-Toledo Int. Inc • Michael Weinig AG • Nordson Engineering GmbH • Östling Markiersysteme GmbH • PALFINGER Service & Beteiligungs GmbH • Penta Chemikalien GmbH & Co. KG • PerkinElmer Optoelectronics • Pfeiffer Vacuum GmbH • PHOENIX CONTACT GmbH & Co. KG • Rala GmbH & Co. KG • REIFENHÄUSER GmbH & Co. KG • RHENAC Stanzteile GmbH • RHODIUS Schleifwerkzeuge GmbH & Co. KG • Robert Bosch GmbH Verpackungstechnik • RWE Systems AG • SAG Energieversorgungslösungen GmbH • Sartorius AG • Scherdel GmbH • Schuler Pressen GmbH & Co. KG • Schwan-STABLO Cosmetics GmbH & Co. KG • Sennheiser electronic GmbH & Co. KG • Stryker Trauma GmbH • SUSPA Holding GmbH • Terrot GmbH • Teupen Maschinenbau GmbH • TRUMPF Werkzeugmaschinen GmbH + Co. KG • TÜV Rheinland Product Safety GmbH • UVEX WINTER HOLDING Management GmbH • Vieler International GmbH + Co. KG • WashTec Cleaning Technology GmbH • WINDMÖLLER & HÖLSCHER KG

## Erfahrungsaustausch unter Kollegen – Arbeitskreis „MOE-Sourcing“ –

In welchen Ländern finden sich meine Materialgruppen zu attraktiven Konditionen? Wie finde ich den oder die interessanten Zulieferer? Mit wie viel Aufwand ist bei der Qualifizierung zu rechnen? Wie hat sich der rechtliche Rahmen durch die EU-Beitritte verändert? Welche interkulturellen Gegebenheiten sind zu beachten? Rechnet sich die Einfuhr nach Deutschland im Rahmen einer Gesamtkostenbetrachtung? Diese und viele weitere Fragen stellen sich Einkaufsverantwortliche, die ihr Engagement in MOE-Staaten starten, ausbauen oder überprüfen möchten.

Vor diesem Hintergrund wurde für MOE-Staaten im Mai 2006 ein Sourcing-Arbeitskreis ins Leben gerufen, der vom Centrum für Supply Management ([www.cfsm.de](http://www.cfsm.de)) organisiert wurde und der in die Global-Sourcing-Initiative ([www.supply-markets.com](http://www.supply-markets.com)) eingebettet ist.

Am Arbeitskreis nahmen die folgenden 15 Unternehmen teil:

- B. Braun Melsungen AG
- BIOTRONIK GmbH & Co. KG
- Brose Fahrzeugteile GmbH + Co. KG
- Celanese AG
- Coherent GmbH
- Corus Deutschland GmbH
- GILDEMEISTER Drehmaschinen GmbH
- Lenhardt Maschinenbau GmbH
- Megamat GmbH
- Mettler-Toledo Int. Inc
- Östling Markiersysteme GmbH
- Rala GmbH & Co. KG
- RWE Systems AG
- SAG Energieversorgungslösungen GmbH
- TRUMPF Werkzeugmaschinen GmbH + Co. KG



Die Einkaufsverantwortlichen dieser Firmen trafen sich über einen Zeitraum von einem Jahr regelmäßig in Würzburg, um sich über ihre Erfahrungen auszutauschen und Probleme zu erörtern. Darüber hinaus wurden die Treffen genutzt, um unter Mitwirkung externer Referenten vorher abgestimmte Themenbereiche intensiv zu beleuchten.

Gerade die branchenübergreifende Zusammensetzung des Arbeitskreises stellte den Schlüssel zum Erfolg dar, da losgelöst von Konkurrenzsituationen offen diskutiert und Erkenntnisse und Vorgehen anderer Branchen auf das eigene Unternehmen transferiert werden konnten. Ebenso vielfältig war die Ausgangslage: Unternehmen, die seit Jahren in MOE-Staaten präsent sind, trafen auf Firmen, die gerade am Anfang stehen. Ob Benchmark des Engagements oder Erweiterung des eigenen Know-hows – die Mischung erwies sich als äußerst fruchtbar.

Nach einem Jahr waren die Teilnehmer so weit fortgeschritten, dass die intensive Phase mit häufigen Treffen beendet wurde und nun Treffen in größeren Abständen zum Erfahrungsaustausch stattfinden. Nicht zuletzt durch einen gemeinsamen Workshop zum Austausch von Lieferantenempfehlungen für spezifische Produktgruppen wurden auch intensive bilaterale Kontakte zwischen den Teilnehmern geknüpft, die über den Arbeitskreis hinaus bestand haben.