



DECON
COMMUNICATION MARKETING SALES



*Die Einen vertreiben sich die Zeit mit Experimenten.
Die Anderen vertreiben Produkte mit Erfolg.*

*Zu einem reibungslosen Vertrieb gehört viel.
Viel kommt von DECON.
Verlassen Sie sich auf Unterstützung, die keine Eventualität unberücksichtigt lässt.*



DECON
COMMUNICATION MARKETING SALES



***„Anders sein,
kommt ANDERS an!“***

*Dirk Ehlers
Inhaber DECON
Communication Marketing Sales e.K.*





DECON
COMMUNICATION MARKETING SALES



Zu viele Prozesse, zu viel Aufwand?

Ihre Sorgen hätten wir gern!

Man muss nicht alles können. Man muss nur jemanden kennen, der einem die Sorgen um den Geschäftserfolg abnimmt.

Lernen Sie uns kennen!



DECON! Ein komplexes Service-Center für Ihre Vertriebsaktivitäten.

**Die perfekte Symbiose aus Vertriebsunterstützung
via Telefon, Internet und Öffentlichkeitsarbeit(Public Relations)**

Jedweder Geschäftsbereich ist als gemeinsamer, wie aber auch separater Vertriebskanal zu sehen. Sowohl die telefonische Gewinnung von Neukunden, die Betreuung der Bestandskunden (Kundenbindungsprogramm), als auch die Generierung von Kontakten über Ihren professionell gestalteten Internetauftritt beinhaltet eine Vertriebsorientierte Ausrichtung.

Nicht zu vergessen die Öffentlichkeitsarbeit! Denn hier geht es darum Sie und Ihr Unternehmen als Marke in Ihrem Umfeld zu etablieren, Ihr Profil zu schärfen und Ihrem Unternehmen ein „Gesicht“ zu geben.

In einem ruinösen Wettbewerb erwarten viele preissensible Kunden auch einen guten Service und eine offene Informationspolitik. Wir unterstützen Ihr Geschäftsmodell im Kommunikationsmix und verstärken neben Kundengewinnung vor allem die Servicequalität und eine offene Kundenkommunikation.

Wir sehen uns nicht nur als Agentur, sondern als Ihren Dienstleister und Partner: praxisnah und zielorientiert.

**„Die meisten Menschen werden nur deswegen nicht reich,
weil sie vor lauter Arbeit keine Zeit zum Geldverdienen haben.“**

Jimmy Durante (1893-1980 amerikanischer Schauspieler, Komiker und Sänger)



DECON
COMMUNICATION MARKETING SALES



... via Telefon

*Als Basis für dauerhaften Geschäftserfolg,
gilt Akquise zu recht als Königsdisziplin
des Trade-Marketings.*



Neukundengewinnung

Vertrieb braucht ständig neue Impulse

Dienstleistungs- und Produktqualität allein reichen nicht mehr aus, da diese Parameter in der heutigen Zeit vorausgesetzt werden. Die gezielte Neukundengewinnung ist Teil eines überlebensfähigen Unternehmens. Durch die direkte telefonische Ansprache informieren wir die Zielperson im Unternehmen über Ihre Dienstleistungen. Wir ermitteln den Bedarf und vereinbaren festverbindliche Termine.

Kundenbindungsmaßnahmen

**Erfüllen Sie Wünsche.
Am besten noch bevor Ihre Kunden welche haben.**

Nur zufriedene Kunden sind gute Kunden. Machen Sie es Ihnen darum so einfach und bequem wie nur möglich. Durch eine permanente und qualifizierte Betreuung der Kunden erreichen Sie eine dauerhafte Kundenzufriedenheit und -bindung. Die Datenaktualisierung (veränderte berufliche oder familiäre Situation) ermöglicht es Ihnen, bestehende Verträge an die neue Situation anzupassen; dadurch können neue Verträge generiert und/oder Folgeprovisionen erzielt werden.



... via Internet

Nutzen Sie das Potential Ihrer Webseite aus! Ansprechend gestaltet und optimal für Suchmaschinen aufbereitet, kann auch Ihr Internetauftritt Ihren Unternehmenserfolg nachhaltig steigern.



WWW = Welt Weit Wirkungsvoll

DECON Websolution

„Das Auge isst mit, aber die Zutaten müssen stimmen.“

Unser Verständnis für Ihre Businesshomepage bringt Ihren Wirkungswunsch mit den Bedürfnissen der Besucher und den technischen Möglichkeiten in Einklang: zeitgemäß, individuell und benutzerorientiert.

Das Internet ist oft der erste Kontakt zu Ihren Kunden. Dieser ist aber nur von Erfolg gekrönt, wenn die drei wichtigsten Faktoren berücksichtigt werden:

- Ihre Internetpräsenz muss gut in den Suchmaschinen plaziert sein.
- Ein anspruchsvolles Design soll Ihre Kunden auf Ihrer Seite halten und Neugierde auf mehr wecken.
- Eine übersichtliche Anordnung erleichtert es Ihrem Besucher eine schnelle Orientierung zu finden und umgehend zu dem gewünschtem Ziel zu gelangen.

Wir gestalten Ihre Internetseite lebendig, kreativ, innovativ und mediengerecht auf Ihre Zielgruppe abgestimmt. Heben Sie sich von Ihren Mitbewerbern deutlich ab. Mit einer Internetseite, in der das Design bis zum kleinsten Detail fasziniert.



DECON
COMMUNICATION MARKETING SALES



... via Public Relations / Öffentlichkeitsarbeit

*Begeisterung kann man nicht nur spüren,
sondern auch lesen.*



Steigern des Bekanntheitsgrades

Neue Ziele erfordern neues Denken

Wir betreuen die Presse- und Öffentlichkeitsarbeit von BtC- sowie BtB-Unternehmen. Unsere Spezialisierung auf die Versicherungsbranche bietet Ihnen neben der intensiven, vertrauensvollen Zusammenarbeit einen hohen Qualitätsanspruch. Denn wir wissen wovon SIE reden.

In uns finden Sie einen Partner, der Sie in allen Fragen der Unternehmenskommunikation berät und begleitet. Fokussiert, die interne Kommunikation zu verbessern, Wissen zugänglich zu machen und Informationsangebote in der Öffentlichkeit zu publizieren.

Warum sollten Sie als Versicherungsmakler Öffentlichkeitsarbeit betreiben?

- Sie erhöhen damit den Wiedererkennungswert Ihres Unternehmens!
- Sie können die Nachfrage von Kunden und Interessenten steigern!
- Sie binden Ihre Kunden stärker an Ihr Unternehmen!
- Sie werden als kreativ, seriös und fachlich Kompetent in der Öffentlichkeit wahrgenommen.



DECON
COMMUNICATION MARKETING SALES



Referenzen

Einen guten Namen macht man sich am besten mit guten Namen.



Henrik Baumgärtel, Martens & Prah! Versicherungskontor GmbH

„...Sehr professionell, sehr zuverlässig und gut sortierte Datenbank...“

Lars Mesterheide, Mesterheide Unternehmensgruppe GmbH

„...DECON arbeitet mit sehr hoher Qualität und engagierten Mitarbeitern. Sie haben sich individuell auf unsere Zielgruppe eingestellt und tragen somit aktiv zur Kundengewinnung bei. Wir können Herrn Ehlers und das DECON-Team ruhigen Gewissens weiterempfehlen...“

Roland Bose, Roland Bose Assekuranz & Investment

„...Aus Erfahrung wissen wir, dass für eine erfolgreiche Zusammenarbeit beide Partner zusammenpassen müssen. Mit DECON haben wir einen professionellen Dienstleister gefunden, mit dem wir sehr gut harmonieren. Es fällt zwar immer schwer, für eine immaterielle Leistung Geld auszugeben, aber das Angebot und die Arbeit von DECON überzeugen uns. Wir haben durch die Erfolge gelernt, dass es sehr effektiv ist, aktive Vertriebsunterstützung zu betreiben. Danke an das Team von DECON und auf weiterhin gute Zusammenarbeit!...“



DECON
COMMUNICATION MARKETING SALES



DECON

*Communication Marketing Sales e.K.
Litzowstrasse 13
22041 Hamburg*

*Telefon: 040 / 226 228 0
Telefax: 040 / 226 228 228*

*Internet: www.decon.cc
eMail: info@decon.cc*



Das Who is who bei DECON

Vertriebsunterstützung via Telefon

Dirk Ehlers
040 / 226 228 0
info@decon.cc

Vertriebsunterstützung via Internet

Benett Döring
040 / 226 228 0
b.doering@decon.cc

Vertriebsunterstützung via Öffentlichkeitsarbeit / Public Relations

Anne-Kathrin Schlüter
040 / 226 228 0
a-k.schluter@decon.cc