Partnerschaft in schwierigen Situationen!

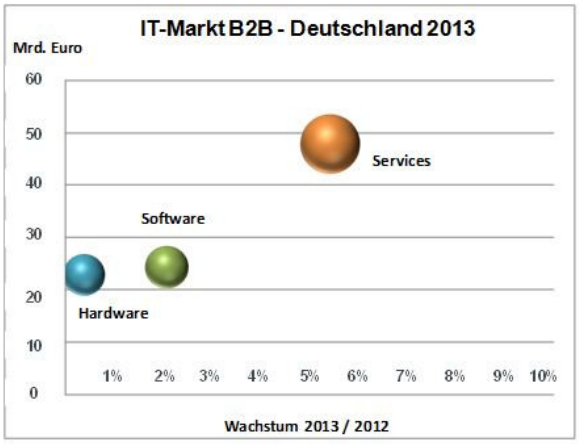
Ihre Chance ist der Ausbau eines Firmen-Kundenstamms in einem nahen Wirtschaftsraum

Dabei können wir Ihnen helfen.

Um Kunden zu gewinnen und zu halten, müssen Sie „Alles aus einer Hand“ bieten. Dies ist als Einzelkämpfer schwierig, als unser Partner ist dies kein Problem.

Vor allem bewahrt Sie unser Netz vor der Gefahr als ein “Einzelkämpfer“ wahrgenommen zu werden. Der Kunde möchte einen starken Partner mit entsprechenden Möglichkeiten.
Die Erfolgsrate bei vernetzten Organisationen ist hoch, statistisch schaffen es 80% aller organisierten Partner. Partnerorientierte Organisationen haben ihren Vorteil in dem gemeinsamen Marketingauftritt und in der kollegialen Zusammenarbeit.
Sie sind deshalb als unser Partner **nicht alleine** und nutzen den Vorteil einer erfahrenen zentralen Organisation, das Wissen von Partnerkollegen und Unterstützung durch unsere Lieferanten und Kooperationspartner.

Die Marksituation für Service und Support ist gut, da der Hauptteil der Hardwareanschaffungen über Kanäle geht, die **keinen Service** bieten. Dies bietet ein weites Feld für Beratung, Installation, Wartung und Reparaturen.



Wichtig: Das IT-Service-Net ist keine Franchise. Die Zusammenarbeit ist für den Partner weitgehend verpflichtungsfrei, der Vertrag kann mit einer kurzen Frist aufgelöst werden.

Auftraggeber

Um Partner mit Serviceaufträgen zu versorgen verfügt das IT-Service-Net über fast dreißig potentielle Auftraggeber. Dies reicht von Begutachtungen in Versicherungsfällen, Rollouts, Druckerservice für Verbrauchsmaterialhersteller, IT- Administration bis zum normalen IT- Service.

Genaue Aussagen über Art und Umfang lassen sich erst beim Infogespräch machen, da dies von den eigenen Skills, den regionalen Gegebenheiten und anderen Faktoren abhängig ist.

Kooperationen

Dies sind Firmen aus den Bereichen Druckerservice, Reparatur, Lieferung von Zubehör, Hardware und andere mehr. Mit diesen Kooperationen haben wir Vereinbarungen getroffen, die Zahlungsziele, verbesserte Konditionen und eine oft kostenlose oder erheblich verbilligte Ausbildung zum Inhalt haben.

Schappach-Coaching * IT-Service-Net * Ulrich Schappach* Telefon: 0621 718 66 90 * Fax: 0621 718 89 64
E-Mail: kontakt@schappach.de * www.it-service-net.de

Partner hilft Partner
Die meisten unserer Partner verfügen über spezielles Know-How. Zum Beispiel: Linux, Apple, Server, DTP, Security und vieles anderes mehr. Als unser Partner verfügen Sie damit indirekt über dieses Wissen. Unsere Partner helfen sich gegenseitig bei schwierigen Aufgaben.

Zuerst kommt Marketing dann kommen Kunden
Sie haben es als unser Partner einfach, Sie profitieren von unserem Bekanntheitsgrad. Unsere Internetseite weist hohe Zugriffszahlen auf.
Um immer im Gespräch zu bleiben sorgen wir durch Presseinfos dafür dass unsere Partner im Gespräch bleiben, Beispiel das Thema IT-Security:

Das bundesweite **IT-Service-Net** sorgt für IT-Sicherheit in Unternehmen
Live-PR.com
Hilfe bietet hier das bundesweit operierende **IT-Service-Net** mit über vierzig, strategisch verteilten, Stützpunkten. Diese sind leicht, unter Eingabe der **...**

IT-Service-Net und Securepoint sorgen für IT-Sicherheit
relevant
Im Anschluss übernehmen sie die Installation und Wartung der Sicherheitssysteme", sagt Ulrich **Schappach**. Der Hersteller Securepoint unterstützt die **...**

IT-Service-Net und Panda Security sorgen für IT-Sicherheit
Live-PR.com
15.07.2012 22:08:05 - Der IT-Sicherheitsexperte vor Ort Für die Lösungen von Panda Security hat sich das **IT-Service-Net** entschieden, weil die Produkte für **...**

Dies führt dazu dass die Tür beim Kunden geöffnet werden und entsprechende Folge -und Zusatzgeschäfte gemacht werden.

Ihr zukünftiger Status!

Sie sind als unser Partner ein kleines schlagkräftiges Unternehmen ohne die Kosten eines Systemhauses aber mit dessen Vorteilen und Leistungsmerkmalen. Sie nutzen mit unserer Unterstützung die gesamte Wertschöpfungskette und verdienen Geld mit Lösung, Hardware, Service und Einweisung.

Bei größeren Aufträgen wird die Hardware in Ihrem Auftrag direkt an den Kunden geliefert, Sie erhalten ebenfalls eine Provision. Mit diesem Verfahren haben Sie kein Problem mit der Vorfinanzierung und dem Lieferrisiko. **Selbstverständlich bleiben Sie in allen Ihren Entscheidungen frei**.

IT-Service-Net bietet natürlich weitere Vorteile. Diese erfahren Sie wenn Sie anrufen, die Internetseiten besuchen oder spätestens bei unserem Infogespräch.

Erfolg von Anfang an:

1. Infotag

Wenn Sie diese Informationen gelesen haben, senden Sie einfach den ausgefüllten Fragebogen zurück.
Nach Sichtung des Fragebogens machen wir Ihnen einen Terminvorschlag für ein unverbindliches Info-Gespräch per Skype.
Nach diesem Gespräch, haben Sie alle gewünschten Informationen und können Entscheidungen treffen.

2. Starteinweisung

Im IT-Service-Net stecken über 20 Jahre Erfahrung. Das Wichtigste bekommen Sie in Form einer Einweisung vermittelt.
Wir zeigen Ihnen wie Sie Ihren Kundenbestand, mit unserer Hilfe aufbauen, ausbauen und pflegen.
Wir machen Sie vertraut mit unseren Lieferanten und Ihren zukünftigen Kollegen im Netz.

Schappach-Coaching * IT-Service-Net * Ulrich Schappach* Telefon: 0621 718 66 90 * Fax: 0621 718 89 64
E-Mail: kontakt@schappach.de * www.it-service-net.de

Die Zentrale:

Die Zentrale informiert Sie über wichtige Neuerungen am Markt und steht bei allen Fragen und Problemen hinter Ihnen. Zentral werden auch Verträge mit Lieferanten ausgehandelt sowie Liefer - und Servicevereinbarungen mit Großkunden.
Durch die Zusammenarbeit der Zentrale mit dem Partner und den Partnern untereinander, können auch große und schwierige Aufträge effektiv erledigt werden.

Unsere Hilfestellungen:

- Einkaufsvorteile, Zahlungserleichterungen
- Marktbeobachtung und Trenderkennung
- Suche von Großkunden mit Servicebedarf
- Hilfe beim regionalen Partner-Marketing
- Auftritt auf Service-Netz Internet Plattform
- Chance auf Serviceaufträge
- Zentrale Pressearbeit
- Tagungen und Weiterbildungen

Und anderes mehr!

Kosten:

Einweisung in unser System (per Skype)	Netto	350,00 € Netto zzgl. 19% Mwst)
Monatlicher Marketing und Verwaltungsbeitrag	Netto	95,-- € Netto zzgl. 19% Mwst

Dies sind die einzigen Kosten und die Startschulung ist steuerlich voll absetzbar.

Der nächste Schritt ist die **Rücksendung des Fragebogens** und das unverbindliche Infogespräch.

Das Netz ist wie ein Fahrrad!

Man kommt leichter und schneller vorwärts und man muss nicht alleine radeln.

Aber treten muss man selbst!

Mit freundlichen Grüßen

Schappach-Coaching
Ulrich Schappach
Betreff: IT-Service-Net

68259 Mannheim
Max Hachenburg- Str. 26-28

fon: 0 621-718 66 90
fax: 0 621-718 89 64

mail: kontakt@schappach.de
web: www.it-service-net.de