



jb-x SRM-Suite

Die umfassende Lösung zur Optimierung

Ihrer Beschaffungsprozesse

jb-x SRM* - Suite

Ihre mögliche Einkaufssituation

Trotz IT-basierter Unternehmensabläufe erfolgen Beschaffungsvorgänge häufig „manuell“ per Telefon oder Fax.

Die Lieferanten werden nicht in die Beschaffungsprozesse integriert und die relevanten Daten werden häufig erst bei Rechnungseingang in das Finanzbuchhaltungssystem überführt.

Der eigentliche Beschaffungsprozess ist für alle Beteiligten wenig transparent, Rahmenverträge werden nicht genutzt und der Gesamtprozess ist damit nicht kontrollierbar. Vorteile, die durch die Nutzung von elektronischen Katalogen erzielt werden können, sind nicht realisierbar.



User Schwerpunkt

Die **jb-x SRM - Suite** bietet Ihnen die Möglichkeit all diese Ziele zu erreichen, Ihre Beschaffungsprozesse zu optimieren und die Kosten zu senken. Diese Lösung ermöglicht durch die Module (eSourcing | eProcurement | Supplier Self Service | eContract | eApp)* einen umfassenden und transparenten Einkauf.

Wir bieten ein System, das den kompletten Lieferanten-Management-Prozess, von der ersten Kontaktaufnahme bis hin zur Lieferantenbewertung unterstützt. Dadurch maximieren Sie den Wertschöpfungsbetrag des Einkaufs und den Gesamterfolg des Unternehmens.

Herkömmliche, aufwendige, häufig papiergebundene Verfahren im Einkauf werden durch die Lösung jb-x SRM - Suite ersetzt. Damit werden Kosten reduziert, Prozesse vereinfacht und beschleunigt, Kompetenzen der Mitarbeiter gesteigert, sowie das Beschaffungsmanagement umfassend unterstützt.

Außer der Systemintegration unterstützen wir Sie natürlich gerne beim Aufbau eines aussagekräftigen Lieferantenmanagements, bei der Integration in die bestehende IT-Landschaft, beim Content Management oder Benchmark-Analyse.

* **Supplier Relationship Management (SRM)** ist die proaktive Gestaltung aller Lieferbeziehungen eines Unternehmens über alle Geschäftsbereiche mit dem Ziel, durch eine bessere Zusammenarbeit mit Lieferanten Produkte besser, schneller und zu besseren Konditionen zu entwickeln, zu beschaffen und herzustellen.

jb-x SRM - Suite

- berücksichtigt branchenspezifische Besonderheiten
z.B. Tagespreise, Pfandabwicklung, automatisierter Preisvergleich, Berichtswesen
- hat zahlreiche Schnittstellen zu Branchenlösungen
z. B. Materials Control, Kost, Coda, Basware
- ist als Contentmanager im Kontakt mit über 400 Lieferanten in den unterschiedlichsten Kategorien und pflegt mehr als 800 Kataloge
- zusätzliche Module: eContract (integrierte Vertragsverwaltung) und eAPP (mobiles Bestellmodul)

Vorteile im Überblick

- Optimierung der Beschaffungsvorgänge
- Senkung der Prozesskosten durch Standardisierung von Abläufen und optimierte Artikelauswahl durch Listung von Lieferantenkatalogen
- Wettbewerbsvorteil durch strategisches Beschaffungsmanagement
- Lieferantenbewertung, -integration und -controlling
- Reduzierung der Einstandspreise durch Volumenbündelung
- Revisionsicherheit durch Dokumentation von Einkaufsprozessen
- Integration in das jeweilige ERP –System per standardisierter Schnittstellen
- Unabhängig, neutral, individuell
- Komplettpakete inklusive Betrieb und Support

„Beratungs- und Entwicklungspartner sowie Lösungsanbieter in IT- und Organisationsprojekten“

Joachim Braun, Geschäftsführer



Referenzen jb-x

- Caritas Einrichtungen
- Derag Hotel and Living
- Die-Privathoteliers.de
- Lufthansa Systems
- Schörghuber Unternehmensgruppe (Kulmbacher Brauerei, Fürstenberg, Paulaner, Schmucker, Arabella Starwood Hotels)
- Albeck & Zehden Hotels
- SWR
- Zimbo



Wir stellen Ihnen gerne unsere Ansätze vor !



jb-x business solutions GmbH | Am Schanzl 10 | D-94032 Passau | fon: +49 851-720 1011 | fax: +49 851-720 1012

email: info@jb-x-group.com | web: www.jb-x-group.com

jb-x