

Unternehmens- und Managementberatung Mittelstand
Corporate Finance Partner (SCI)

Woodpecker & Associates Deutschland

Klassische Unternehmens- und Managementberatungsgesellschaft

Finanzierungs- und Beratungsspezialisten für schwierige
Unternehmenssituationen und Unternehmen in der Insolvenz

Unternehmens- und Managementberatung Mittelstand

- Strategieberatung
- Strategisches Finanzcontrolling
- Formulierung und Umsetzung von Kosteneinsparprogrammen
- Effizienzsteigerung – Administration, Produktion, Vertrieb
- CRM Management
- Beschwerdemanagement
- Definition und Bewertung neuer Absatzmärkte
- Vertriebssteuerung – Profitabilitätssteigerung
- Zuführung von Finanzpartnern
- Kapitalisierung durch Investoren

Corporate Finance Spezialisten

(Re) Finanzierung von Unternehmen
in Restrukturierung, Sanierung und Insolvenz

Unabhängiger Corporate Finance Spezialist für Unternehmen in Sondersituationen mit Umsatzgrößen zwischen 5 bis ca. 150 Mill. Euro

Internationales Netzwerk an Unternehmensberatern, Finance Professionals und Chief Restructurierung Officers (CROs) an Standorten in Europa, USA, Südamerika und Asien

Geschäftsfelder

Woodpecker & Associates Deutschland ist eine Unternehmens- und Managementberatungsgesellschaft, spezialisiert auf die ganzheitliche Beratung von mittelständischen Unternehmen mit umsetzungsstarken Beratungspartnern und bankenunabhängiger Finanzierung von Unternehmen.

Wir sind spezialisiert auf Unternehmen in der Krise, auf Neuausrichtungen von Unternehmen, Effizienzsteigerungen in Unternehmen und auf die Entwicklung von Unternehmen in neue Märkte (Europa, USA, Südamerika, Asien, Vereinigte Arabische Emirate)

Fokus

Industrie
Dienstleistung

Beratung

Strategieberatung, Effizienzsteigerung
Restrukturierung und turn-around
Insolvenz

Finanzierung

Bankenunabhängige (Re) Finanzierung
Finanzierung von
Unternehmensübernahmen

Leistungsspektrum

Bilanzrestrukturierung

- Beratung bei der Beschaffung von Eigen- und Fremdkapital
- Identifizierung und Ansprache von Investoren und Finanzpartnern
- Beschaffung von Mezzani Kapital
- Kapitalbeteiligung durch Aktientausch

Unternehmen in der Krise

- Allgemeines Krisenmanagement
- Strukturiertes Finanzmanagement
- Portfolio Bereinigung
- Vermarktung von Unternehmen mit Krisenhintergrund
- Verkauf von Unternehmen in akuter Krisensituation (Vorinsolvenz)
- Darlehensverkauf in Sonder-situationen
- Asset Deals (Übernahme aus der Insolvenz)
- Insolvenzplanverfahren

Wachstumsmärkte

- Wirtschaftlichkeitsbetrachtung für den Gang in neue Wachstumsmärkte
- Aufbau von Produktion, Logistik und Vertrieb in Wachstumsmärkten
- Joint Venture mit regionalen Unternehmen
- Einbindung unseres Kontaktnetzwerks in Wachstumsmärkten
- Aufbau zu nationalen und regionalen Entscheidungsträgern
- Akquisition von Finanzierungsmitteln

Dienstleistungen im Verkaufsprozess von Unternehmen (Komplettverkauf / Beteiligungen)

- Strukturierung des Verkaufsprozess
- Due Diligence
- Erstellen von Informationsunterlagen für den Verkaufsprozess
- Investorenansprache
- Kaufpreisdarstellung und Vertragsverhandlungen
- Aktive Projektvermarktung
- Schaffung eines Wettbewerbsumfeldes im Verkaufsprozess
- Wertsteigernde Transfers von Geschäftsanteilen bzw. Vermögenswerten
- Anlageberatung erzielter Verkaufserlöse